





Um curso de pós-graduação lato sensu prático e personalizado que conecta você às melhores ferramentas, mentores e oportunidades para empreender ou intraempreender com impacto.



Build Your Business

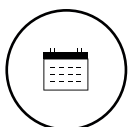
Para aqueles que querem sair de uma grande empresa para começar o seu próprio negócio, ou aqueles que já deram esse passo e desejam transformar ideias em negócios do zero com suporte estratégico de mentores empreendedores através do *Build Your Business Path*.

Grow Your Business

Muitos já possuem empresas sólidas com faturamento relevante, mas não sabem como profissionalizar, inovar nos seus departamentos. O *Grow Your Business Path* entregará todo conteúdo para esse perfil.



**Saiba mais
sobre o curso**



Duração

18 meses



Pós-graduação regulamentada

540 horas de conteúdo



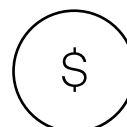
Início programa

Fevereiro 2026



Presencial

1x por mês durante 3 dias
no Link Campus.



Investimento

Mensalidade de
R\$ 12.850,00

Processo de Seleção MBA em Empreendedorismo

O caminho para o MBA em **4 etapas**.

01

Inscrição

Preencha seu formulário de inscrição com informações básicas sobre seu perfil, trajetória e objetivos.

02

Avaliação de Perfil + Agendamento da Entrevista

Nosso time de Admissions analisará seu perfil, e havendo fit será agendada uma conversa individual para aprofundar a avaliação.

03

Entrevista

Durante a entrevista com a coordenação do MBA, você terá a oportunidade de compartilhar sua trajetória profissional, ambições e como o MBA pode acelerar seus próximos passos.

04

Aprovação e Matrícula

Uma vez aprovado, você terá até 3 semanas para envio da documentação e efetivação da matrícula.

O MBA da Link School of Business entrega os benefícios que você precisa para transformar sua carreira e gerar resultados reais no mercado.

Transforme
sua experiência
e ideias em um
negócio sólido
e inovador.

Aplicação Imediata

Aprenda ferramentas práticas e frameworks que você pode usar no seu negócio ou empresa desde o primeiro dia.

Conteúdo de Alto Nível

Tenha aulas com empreendedores e executivos experientes que compartilham desafios e soluções reais do mercado.

Networking Link

Construa conexões estratégicas com profissionais e líderes que impulsionam seu crescimento pessoal e profissional.

Escolha sua jornada

Escolha entre criar um negócio do zero ou expandir e escalar sua empresa.

The Link ROI



Imersão Internacional no Vale do Silício



Uma experiência única de imersão no epicentro global da inovação.

Essa vivência oferece insights valiosos para internacionalizar ideias e transformar seu projeto em um negócio de impacto global. Durante uma semana, você participará de:

- Palestras exclusivas com líderes de startups e grandes empresas de tecnologia.
- Visitas a instituições renomadas como Stanford e Berkeley.
- Conexões com empreendedores globais, ampliando sua rede de contatos e perspectivas de mercado.



Cronograma de Curso



BUSINESS ESSENTIALS

FINANCIAL MANAGEMENT

- Análise de Demonstrações Financeiras
- Valor do Dinheiro no Tempo e Orçamento de Capital
- Risco e Retorno
- Finanças Corporativas e Valuation

MARKETING MANAGEMENT

- Segmentação e direcionamento de mercado
- Comportamento do consumidor e tomada de decisões

BUSINESS ANALYTICS AND DECISION MAKING

- Técnicas de coleta e análise de dados
- Análise descritiva, preditiva e prescritiva
- Ferramentas de inteligência de negócios
- Modelos de decisão e técnicas de otimização

STRATEGY AND BUSINESS POLICY

- Estruturas de análise estratégica (SWOT, PESTEL, 5 Forces)
 - Estratégias corporativas e de nível empresarial
 - Implementação e execução de estratégias
 - Alianças estratégicas e fusões
-

PEOPLE SKILLS

Basic Four

- Self Awareness
- Self Management
- Social Awareness
- Relationship Management



BUSINESS ESSENTIALS

MANAGERIAL ECONOMICS

- Princípios microeconômicos para decisões empresariais
- Análise de demanda e oferta
- Estratégias de custo e precificação
- Estruturas de mercado e análise competitiva

OPERATIONS

- Otimização de processos e gestão da qualidade
- Design da cadeia de suprimentos e logística
- Gestão de inventário e previsão de demanda
- Gestão enxuta e Six Sigma

ENTREPRENEURSHIP AND INNOVATION

- Identificação e avaliação de oportunidades de negócios
 - Financiamento de startups e capital de risco
 - Processos de inovação e gestão de mudanças disruptivas
 - Propriedade intelectual e considerações legais
-

PEOPLE SKILLS

- Liderança e comportamento organizacional estilos e teorias de liderança
- Inteligência emocional
- Dinâmica de equipe e comportamento em grupo
- Cultura organizacional e gestão de mudanças





BUSINESS ESSENTIALS

CAPSTONE PROJECT

- Entrega prática dado o caminho escolhido no Choose Your Path (Business case, Business model canvas ou Plano de Sucessão Crescimento)
- Aplicação de conhecimentos de diversas disciplinas Habilidades de apresentação e comunicação Ambiente de Negócios Global

GLOBAL BUSINESS ENVIRONMENT

- Tendências econômicas globais e fatores geopolíticos Gestão de equipes multiculturais e operações globais
- Questões legais e regulatórias transfronteiriças

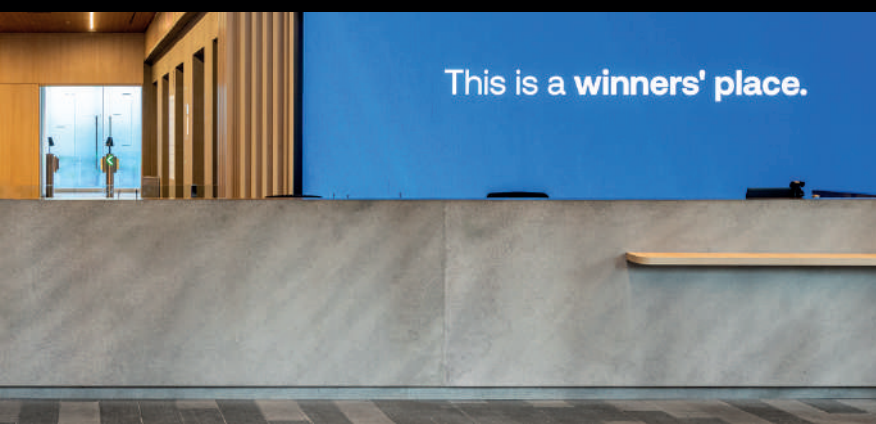
PEOPLE SKILLS

- Liderança e desenvolvimento pessoal
- Storytelling
- Teorias e práticas avançadas de liderança
- Presença executiva e comunicação eficaz
- Construção de marca pessoal e estratégias de networking
- Gestão de carreira e planejamento de longo prazo



ELETIVAS AO LONGO DO CURSO

- Generative AI
- Advanced financial modeling
- Prototyping
- Innovation for corporations
- Negotiation and conflict resolution
- Mergers and acquisitions
- Storytelling
- Consumer insights
- Supply chain
- ESG AI
- Product Management
- Human Marketing for Growth



Dream Team Corpo Docente MBA



ALEXANDRE CRACOVSKY
VP
ADVISIA INVESTIMENTOS



FREDERICO SAMARTINI
CEO & CFO
PE INVESTED COMPANIES



PEDRO PROCHNO
PR AND
COMMUNICATIONS
STRATEGIST &
CONSULTANT
EX UBER, META E IFOOD



AQUINOEL BORGES
GROWTH, MEDIA &
MARKETING CAPABILITIES
NESTLE



GABRIEL VISCONDI
DATA & AI
IFOOD



PRISCILA SPERANDIO
PROFESSOR AND
RESEARCHER



ARNALDO ROCHA
MANAGING PARTNER
DEALMAKER



GABRIEL RODRIGUES
TECH LEAD
SEARS HOME SERVICES



RICARDO LEBRE
AI SOLUTION DESIGNER
(SERVICE DESIGN)



BRUNO MANO
STARTUP MENTOR &
STORYTELLING
STRATEGIST



INGRID ABDO
VP & GM
MAC COSMETICS LATAM



ROMULO PERINI
VP STRATEGY
& INNOVATION



CARLOS ESTEVES
EXECUTIVE LEADER
GERDAU



JULIANA BOTEON
MARKETING
PROFESSOR



RYCHARD GUEDES
DATA SCIENTIST
NUBANK



**CARLOS EDUARDO
MOREIRA**
PARTNER & HEAD OF
INVESTMENTS
RESTART CAPITAL



KAREN CARTAGENA
FOUNDER & CEO
DECODING POTENTIALS



SERGIO DUBOC
PARTNER
IGNITAS



DANIEL MAGALHÃES
FOUNDER & HEAD OF
STRATEGY AND SALES
VITRIFY



LAIS DUARTE
HEAD OF MARKETING
MERCADO LIVRE



TATIANA PAVANELLO
COO | OPERATIONS,
SUPPLY CHAIN AND
PRODUCT DIRECTOR
VISSIMO GROUP



DANIEL PENTEADO
FOUNDING PARTNER
KEMUDI VENTURES



LUCAS PEDOTE
HEAD & HEART OF DATA
& AI
IFOOD



THIAGO PESSOA
SVP GLOBAL BUSINESS
TRANSFORMATION
WELLHUB



FABIO DAVIDOVICI
CFO & COO
ARAMIS MENSWEAR



LUIZA APOLLARO
CORPORATE STRATEGY
CONSULTANT



THOMAS FREIER
FOUNDER
DRUM



FERNANDO NOGUEIRA
HEAD OF NEW BUSINESS &
INVESTOR RELATIONS



MARCOS CARINGI
CRO
FAMILHÃO



VICTOR MARQUES
FOUNDING PARTNER
AND DIRECTOR
MARALTO CAPITAL
XP INVESTIMENTOS

Fevereiro

S	M	T	W	T	F	S
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28

 Aula Magna  Aulas MBA

Março

S	M	T	W	T	F	S
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

 Aulas MBA

Abril

S	M	T	W	T	F	S
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30		

 Aulas MBA

Mai

S	M	T	W	T	F	S
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

 Aulas MBA

Junho

S	M	T	W	T	F	S
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30				

 Viagem Palo Alto

Julho

S	M	T	W	T	F	S
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

 Aulas MBA

Agosto

S	M	T	W	T	F	S
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

 Aulas MBA

Setembro

S	M	T	W	T	F	S
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30		

 Aulas MBA

Outubro

S	M	T	W	T	F	S
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

 Aulas MBA

Inscrições Early Decision: 25/08 a 30/09
Inscrições Regulares: 01/10 a 18/12
Entrevistas: Todas as quartas-feiras, até 17/12
Lista de aprovação - Na **segunda-feira** subsequente a entrevista.
O candidato aprovado tem até 3 semanas para envio da documentação e efetivação da matrícula.

Horário
Quinta-feira e Sexta-feira: das 9h às 18h45
Sábado: das 9h até 16h30

Datas e horários podem ser alterados mediante aviso prévio.



Fale com um dos nossos especialistas.

Novembro

S	M	T	W	T	F	S
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					

Aulas MBA

Dezembro

S	M	T	W	T	F	S
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

Aulas MBA

Janeiro

S	M	T	W	T	F	S
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

Aulas MBA

Fevereiro

S	M	T	W	T	F	S
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28						

Aulas MBA

Março

S	M	T	W	T	F	S
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

Aulas MBA

Abril

S	M	T	W	T	F	S
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	

Aulas MBA

Maio

S	M	T	W	T	F	S
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

Aulas MBA

Junho

S	M	T	W	T	F	S
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30		

Aulas MBA

Horário

Quinta-feira e Sexta-feira: das 9h às 18h45 | Sábado: das 9h até 16h30
Datas e horários podem ser alterados mediante aviso prévio.

Julho

S	M	T	W	T	F	S
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

 Aulas MBA



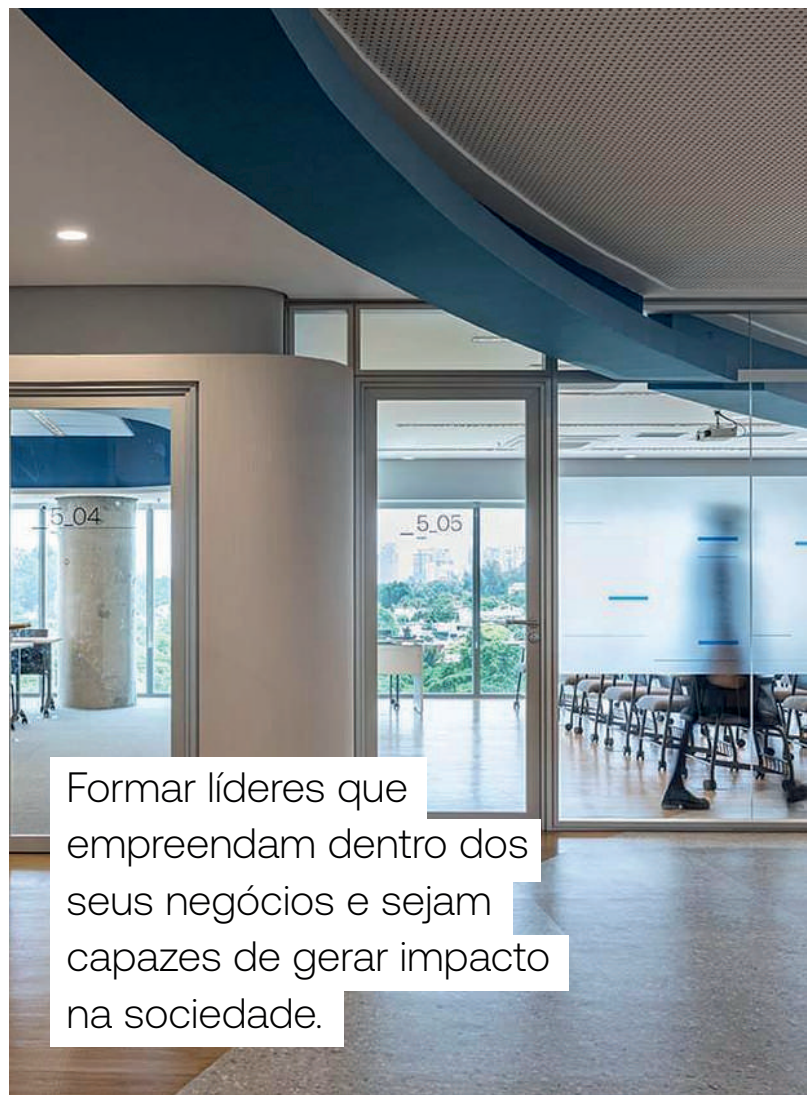
Horário

Quinta-feira e Sexta-feira: das 9h às 18h45 | **Sábado:** das 9h até 16h30
Datas e horários podem ser alterados mediante aviso prévio.





THIAGO HERING
CEO HERING



Formar líderes que
empreendam dentro dos
seus negócios e sejam
capazes de gerar impacto
na sociedade.



CAMILA
COUTINHO





LSB.EDU.BR • CONTATO@LSB.COM.BR

AV. BRIGADEIRO LUÍS ANTÔNIO, 5083 - JARDIM PAULISTA, SÃO PAULO - SP